

Effectiever in Partnerships

Collectief leertraject voor medewerkers van OS-organisaties die veelvuldig contact onderhouden met partnerorganisaties. Het traject bestaat uit drie 2-daagse bijeenkomsten op 9-10 dec, 20-21 jan, 10-11 maart, en een terugkom 2-daagse op 8-9 juni, allen met avondprogramma en overnachting in Kontakt der Kontinenten te Soesterberg.

Herken je dit?

- Meer dan 50% van je werktijd ben je bezig met het zorgen dat afspraken nagekomen worden. Hoe communiceer je effectiever?
- Tijdens je dienstreizen zie je veel mogelijkheden voor verbetering. Hoe maak je deze op een goede manier bespreekbaar?
- Je partnerorganisatie wil een betere auto en Engelse taallessen, jij denkt aan een leiderschapsontwikkelingstraject. Hoe kom je dichterbij elkaar?
- Je bent je ervan bewust dat de mogelijkheden in ieder land anders zijn en dat wat hier werkt, daar niet hoeft te werken. Hoe gebruik je enerzijds toch je ervaring en geef je anderzijds adviezen die passen bij de context van de partnerorganisatie?
- Je wilt een gelijkwaardige relatie ook al beschik je over het geld. Kun je een financiersrol wel combineren met een adviseursrol?
- Iedere keer merk je dat je adviezen met enthousiasme ontvangen worden, maar dat er in de praktijk niets mee gedaan wordt. Hoe zorg je ervoor dat jouw adviezen ook opgevolgd gaan worden?
- Tijdens dienstreizen krijg je de indruk dat ze je alleen de succesverhalen laten zien. Hoe krijg je meer zicht op hoe het echt gaat en waar de partnerorganisatie mee worstelt?

Herkenbaar? Dan is dit leertraject echt iets voor jou!

Wat biedt het traject je?

Het traject start met een individueel intakegesprek. In de drie 2-daagse sessies gaan we uitgebreid in op wat de rollen van financier en adviseur inhouden. Hierbij maken we gebruik van interessante literatuur en gastsprekers, worden gesprekstechnieken en adviesvaardigheden geoefend. De casussen komen uit de praktijk van de deelnemers zelf. De eigen schriftelijke communicatie (met name email verkeer) wordt geanalyseerd. Een volle dag zal geoefend worden met internationale acteurs die zeer uiteenlopende partners gaan neerzetten.

De tijd tussen de 2-daagsen in wordt gebruikt om opgedane inzichten verder uit te werken in de eigen praktijk en door actief te gaan experimenteren met nieuw gedrag.

Iedere 2-daagse wordt afgesloten met een kleine opdracht die je in staat stelt om één van je partnerorganisaties actief bij dit leertraject te betrekken.

In de vierde en laatste 2-daagse reflecteren we op de opdrachten en experimenten die in het werkveld uitgevoerd zijn. Tijdens deze 2-daagse zal ook een grotere bijeenkomst plaatsvinden om de opgedane inzichten te delen met collega's en andere organisaties.

Wat levert het traject je op?

- Je communiceert effectiever en je kent je persoonlijke voorkeursstijl.
- Je adviesvaardigheden en gesprekstechnieken zijn versterkt.
- Je weet welke voorwaarden en eisen van belang zijn om een financiële relatie (donorrol) effectief vorm te geven.
- Je kent de dilemma's die spelen als je meerdere rollen met elkaar combineert en je kunt hiermee omgaan.

Praktische informatie

Wat: Leertraject: Effectiever werken met je Partnerorganisatie

Waar: Kontakt der Continenten te Soesterberg

Wanneer: 9-10 december 2010, 20-21 januari, 10-11 maart, 8-9 juni

Kosten: PSO leden betalen € 600,- en niet leden betalen € 800,- inclusief de overnachtingen en maaltijden tijdens de 2-daagsen. Indien de kosten een probleem vormen, neem gerust contact op met PSO.

Registratie: Stuur bij voorkeur voor 15 oktober een email naar aanmelding@pso.nl o.v.v. 'Effectiever in Partnerships'.

Meer informatie: Neem contact op met Jacqueline Verhagen (070-3384966) of Pieterbas Buijs (070-3385201)